

**DRAFT**

Número da Empresa

Nome:

Endereço &amp; GPS:

Números de Telefone:

**QUESTIONÁRIO DAS SAÍDAS**

Empresas anteriormente entrevistadas que já não existem

**MOZAMBIQUE ENTERPRISE TRACER SURVEY (METS)****Julho 2017**

Nome da Empresa e Código em 2012

Nome da Empresa e Código em 2017

Número da Equipa Nomes dos Inquiridores e do Supervisor

Data da entrevista		
Dia	Mês	Ano

Hora de Início	Hora do Fim

**Questionário das Saídas**

Empresas anteriormente entrevistadas que já não existem

- XQ1 Código da empresa \_\_\_\_\_ (Xq1)
- XQ2 a) Nome do entrevistado \_\_\_\_\_ (Xq2a)  
 b1) Posição do entrevistado \_\_\_\_\_ (Xq2b1)  
*Code: Proprietário anterior (1), Gerente/gestor anterior (2), Parente (3), Amigo (4), Vizinho (5) Outra (6)*  
 b2) Por favor especifique a “outra” posição do entrevistado  
 \_\_\_\_\_  
 \_\_\_\_\_ (Xq2b2)
- c) Género do antigo dono \_\_\_\_\_ (Xq2c)  
*Code: Masculino (1), Feminino (2)*
- XQ3 Cidade/Província \_\_\_\_\_ (Xq3)  
*Code: Maputo (1), Maputo Província (2), Sofala (3), Nampula (4), Manica (5), Tete (6), Gaza (7)*
- XQ4 Quando foi que a empresa fechou?  
 a) Mês \_\_\_\_\_ (Xq4a)  
*Code: Janeiro (1), Fevereiro, (...) Dezembro (12)*  
 b) Ano \_\_\_\_\_ (Xq4b)
- XQ5 a) A empresa estava registrada/tinha NUIT? *Code: Sim (1), Não (2)* \_\_\_\_\_ (Xq5a)  
 b1) Qual era a forma de propriedade/estatuto legal? \_\_\_\_\_ (Xq5b1)  
*Code: Empresa de Propriedade Unipessoal (1), Sociedade por Quotas (2), Sociedade Anónima (3), Empresa Pública (4), Subsidiária de Empresa Moçambicana (5), Subsidiária de Empresa Multinational (6), Outra (7)*  
 b2) Por favor especifique a “outra” forma de propriedade/estatuto legal  
 \_\_\_\_\_ (Xq5b2)
- XQ6 Qual era a área de negócio e produção mais importante? Indique apenas uma, baseada no código ISIC de 4 dígitos? \_\_\_\_\_ (Xq6)  
*NOTA: Ver manual para detalhes do código ISIC*
- XQ7 Quantos empregados tinha a empresa imediatamente antes de fechar? \_\_\_\_\_ (Xq7)
- XQ8 a1) Qual é a actual ocupação do(s) anterior(es) dono(s)? \_\_\_\_\_ (Xq8a1)  
*Code: Trabalhador informal por conta de outrém (1), Trabalhador por conta de outrém numa empresa privada moçambicana (2), Trabalhador por conta de outrém numa empresa privada estrangeira em Moçambique (3), Trabalhador por conta de outrém numa empresa estatal (4), Funcionário público / Empregado no sector público (5), Proprietário de uma nova empresa (6), Aposentado (7), Morto (8), Outros (9), Não aplicável (666)*

a2) 9: Se indicou "outra ocupação", por favor especifique.

\_\_\_\_\_  
(Xq8a2)

b1) 6: Se o antigo dono está a gerir uma nova empresa, em que sector está classificada?

\_\_\_\_\_  
(Xq8b1)

*Code: Mesmo sector que empresa fechada (1), Outro sector, mas ainda no sector industrial (2), Agricultura (3), Serviços (4), Outros (5)*

b1) Se indicou "Outro", por favor especifique.

\_\_\_\_\_  
(Xq8b2)

XQ9

a) Porque é que a empresa fechou?

(Xq9a)

*Code: select\_multiple Não conseguia vender com lucro ou entrou em bancarrota (1), Estava a fazer lucros mas parou a operação (2), O dono vendeu a empresa, que já não estava em funcionamento (3), O dono faleceu e a empresa fechou (4), Outra razão (5)*

a2) 5: Se indicou "Outra razão", por favor especifique \_\_\_\_\_ (Xq9a2)

b) 1: Se a empresa não conseguia vender com lucro ou entrou em bancarrota quais qual

foi a razão principal para isso?

(Xq9b)

*Code: select\_one Demasiada competição (1), Baixa qualidade do produto (2), Fraca distribuição/canais de comercialização/capacidades de marketing (3), Custos de produção demasiado altos (4), Interferencia de autoridades governamentais / agentes estatais locais (5), Incapacidade de pagar o serviço da dívida (6), Incapaz de aceder ao crédito para investimentos que era necessários (7), Outra razão (8)*

c2) 8: Por favor indique que outra razão foi importante para que a empresa não

conseguisse vender com lucro ou entrasse em bancarrota

\_\_\_\_\_  
(Xq9b2)

c) 1: Se a empresa não conseguia vender com lucro ou entrou em bancarrota quais qual

foi a segunda razão principal para isso?

(Xq9c)

*Code: select one: Demasiada competição (1), Baixa qualidade do produto (2), Fraca distribuição/canais de comercialização/capacidades de marketing (3), Custos de produção demasiado altos (4), Interferencia de autoridades governamentais / agentes estatais locais (5), Incapacidade de pagar o serviço da dívida (6), Incapaz de aceder ao crédito para investimentos que era necessários (7), Outra razão (8)*

b8) 8: Por favor indique que outra razão foi a segunda mais importante para que a

empresa não conseguisse vender com lucro ou entrasse em bancarrota

\_\_\_\_\_  
(Xq9c2)

d) 1: Se a empresa não conseguia vender com lucro ou entrou em bancarrota quais qual

foi a terceira razão principal para isso?

(Xq9d)

*Code: select one: Demasiada competição (1), Baixa qualidade do produto (2), Fraca distribuição/canais de comercialização/capacidades de marketing (3), Custos de produção demasiado altos (4), Interferencia de autoridades governamentais / agentes estatais locais (5), Incapacidade de pagar o serviço da dívida (6), Incapaz de aceder*

*ao crédito para investimentos que era necessários (7), Outra razão (8)*

d2) 8: Por favor indique que outra razão foi a terceira mais importante para que a

empresa não conseguisse vender com lucro ou entrasse em bancarrota

\_\_\_\_\_  
(Xq9d2)

XQ10

Como variou o rendimento total da família do(s) dono(s) da empresa, em termos reais, desde o

encerramento da empresa?

\_\_\_\_\_  
(Xq10)

*Code: select\_one Caiu entre metade e 100% (1), Caiu entre um quarto e metade (2), Caiu um quarto (3), Não mudou (4), Aumentou um quarto (5), Aumentou entre um quarto e metade (6), Aumentou entre metade e 100 % (7), Mais que dobrou (8), Não sei (999)*